

ANWENDERBERICHT:

„Information und Überblick“

Diese beiden Aspekte sind für Leif Würtz, Prokurist der Firma Linara GmbH in Kaufbeuren, die wichtigsten Eigenschaften der Software ZMI – orgAuftrag, die 2009 eingeführt und in den Folgejahren ständig um weitere Anwendungen ergänzt wurde. ...

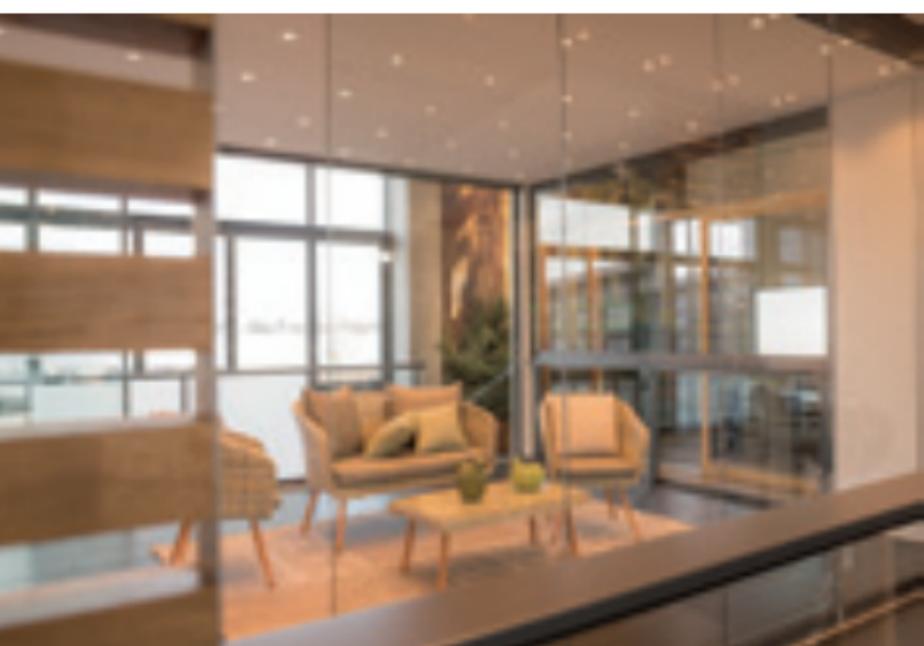


Bilder: Linara

Die Linara GmbH ist ein führender Anbieter von Fenster, Wintergarten, Haustür, Terrassenüberdachung und Glas-Faltwand – einem abgestimmten Portfolio für ein Zuhause zum rundum wohlfühlen. Darüber hinaus realisiert das Unternehmen komplexe Architektenlösungen. Vor über 30 Jahren als Marke JOAS Fenster gegründet, wurde die Firma im Jahr 2016 an den langjährigen Partner Solarlux verkauft und damit die Arbeitsplätze im Allgäu gesichert. Trotz neuer Struktur und neuer Marke ist die Regionalität gleichgeblieben. Alle Mitarbeiter leben und engagieren sich in der Region. Entsprechend dem Motto „Lebe Deine Leidenschaft“ verfolgt Linara das Ziel, seine Kunden zu begeistern. ZMI – orgAuftrag als Systemlösung für Warenwirtschaft und CRM wurde als Nachfolger von „AS-Win“ eingesetzt. Der Neuinstallation vorausgegangen waren intensive Vorgespräche mit dem Kunden sowie einem externen Berater. Und bevor 2009 ZMI – orgAuftrag in den Live-Betrieb ging, wurden mit Demo-Version sowie Workshops die Linara-Mitarbeiter mit dem neuen System vertrautgemacht. >>

» Heute arbeiten alle Mitarbeiter der Linara GmbH mit dem installierten ZMI-System, bestehend aus folgenden Komponenten:

- Die Hardware umfaßt Timeboys inkl. Dockingstation sowie ein ZMI IV Basis-Zeiterfassungsterminal
- Als Software ist ZMI – orgAuftrag im Einsatz in Kombination mit ZMI – Time, dem ZMI – InfoCenter, der ZMI – Plantafel sowie weiteren, sukzessive eingesetzten Modulen.



Als „Lieblingskind“ von Würtz hat sich das „ZMI – InfoCenter“ etabliert. „Für unsere Entscheidung zugunsten ZMI war vor allem deren Professionalität, mit der unsere Bedürfnisse in eine betriebliche Software umgesetzt wurden, ausschlaggebend“, so Leif Würtz. „Bei den involvierten Mitarbeitern waren die gemeinsamen Workshops sehr beliebt, da dort immer wieder gemeinsame Lösungen gefunden wurden.“ Daß die ZMI-Software in zahlreichen Branchen Einsatz findet, erwies sich als sehr wertvoll, da der Kunde von diesen sehr unterschiedlichen Erfahrungen profitiert – Stichwort Blick über den Tellerrand. Heute ist ZMI – orgAuftrag aus dem Unternehmen nicht mehr wegzudenken. Leif Würtz: „Ein großer Vorteil dieses Systems ist seine Wachstumsfähigkeit: es paßt sich dank zahlreicher Module auf einfache Weise den betrieblichen Bedürfnissen sowie den Veränderungen des Unternehmens und des externen Umfelds – beispielsweise auch der zunehmenden Digitalisierung und Flexibilisierung der Arbeitswelt – an.“ <<

Noch Fragen?

www.linara-gmbh.de, www.ZMI.de