

DIGITALE PLATTFORM FÜR MEHR EFFIZIENZ UND TRANSPARENZ:

# Neuer Service Sonepar-Projektraum

Seit Anfang November steht Sonepar-Kunden eine neue digitale Lösung zur Verfügung: Der Sonepar-Projektraum unterstützt sie dabei, ihr Projektgeschäft deutlich effizienter und transparenter zu organisieren. Das neue Tool kann von allen Kunden mit Zugang zum Sonepar-Onlineshop kostenfrei genutzt werden ...

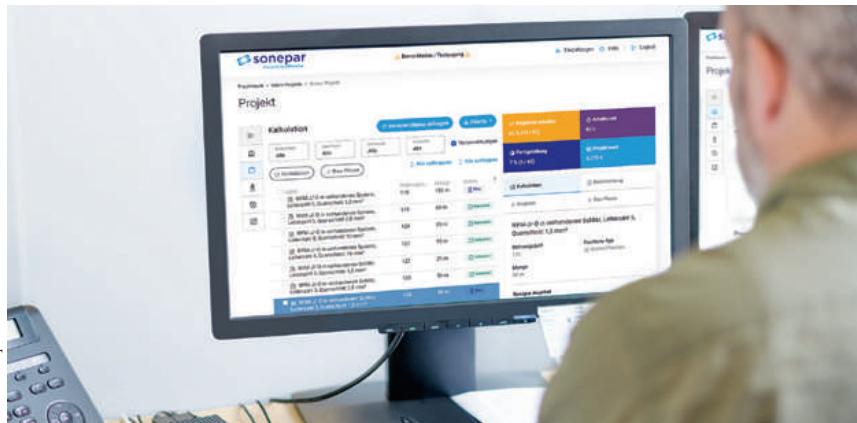


Bild: Sonepar

Der neue digitale Sonepar-Projektraum unterstützt Elektrohandwerker dabei, ihr Projektgeschäft deutlich effizienter und transparenter zu organisieren.

Im Projektgeschäft fallen zahlreiche administrative, kaufmännische und organisatorische Aufgaben an – von der Bearbeitung von Leistungsverzeichnissen über die Organisation des Materialflusses bis hin zur Erstellung von Revisionsunterlagen. Um seine Kunden – insbesondere aus dem Elektrohandwerk – dabei zu entlasten, hat der Elektrogroßhändler Sonepar ein digitales System für die Projektbearbeitung und -organisation entwickelt, um Projekte von A bis Z zentral zu verwalten.

## Barrierefrei, transparent und schnell arbeiten

Der Projektraum ist sowohl mit der Angebotsabteilung, als auch dem Onlineshop von Sonepar verbunden. Die gesamte Kommunikation erfolgt barrierefrei: Im ersten Schritt erstellt der Kunde eine neue Anfrage, indem er unkompliziert Leistungsverzeichnisse als GAEB- und PDF-Datei ins System hochlädt, wobei alle Positionen automatisch übernommen werden. Nach Bearbeitung der Anfrage durch den Sonepar-Vertrieb erhält der Kunde eine Benachrichtigung mit einem Link zum Projektraum. Dort stehen ihm der aktuelle Status sowie sämtliche Angebotsdateien (GAEB, PDF, Excel) zur Verfügung, die er exportieren und in seine eigene Handwerkersoftware hochladen kann. Im Projektraum hat der Kunde zudem direkten, transparenten Zugriff auf passende Artikeldaten zu jeder Position – inklusive Preisen, technischen Informationen und



Das Dashboard liefert eine Übersicht zu Kalkulation, Angebotseingang, Projektfortschritt und Projektwert.



Sonepar-Projektraum Zeitstrahl für alle Projekte

Verfügbarkeiten. Auch Produktalternativen werden angezeigt. Dies erspart Recherchezeit und bietet eine fundierte Entscheidungsgrundlage. Darüber hinaus werden auch die anschließenden Bestellprozesse vereinfacht: Artikel lassen sich direkt Bauphasen zuordnen und bequem online bestellen.

## Mehr Übersicht im Projektgeschäft

Die integrierte Zeitstrahl-Funktion sorgt für maximale Übersicht und Planbarkeit: Alle Projekte, deren Fortschritt und Status sind übersichtlich an einem Ort gebündelt. Auch der Ablauf einzelner Projekte wird strukturiert dargestellt – von der Planung bis zur Umsetzung. Dies erleichtert die Koordination und schafft eine klare Terminübersicht. Ein weiterer Vorteil des Sonepar-Projektraums ist die einfache Erstellung von Angeboten für Endkunden durch den Handwerker: Mit individuellen Aufschlägen und optionalen Arbeitsaufwänden lassen sich professionelle Angebote in kurzer Zeit generieren.

## Flexible und sichere Nutzung

Der Sonepar-Projektraum bietet dem modernen Handwerksbetrieb maximale Flexibilität: Er funktioniert auf allen Endgeräten – ob am PC im Büro, auf dem Tablet auf der Baustelle oder per Smartphone unterwegs. Gleichzeitig ist der sichere Umgang mit sensiblen Daten gewährleistet: Die Plattform erfüllt sämtliche Anforderungen der EU-Datenschutzgrundverordnung.

## Digitale Services zur Vereinfachung des Arbeitsalltags

In einem Pilotprojekt haben Kunden den Projektraum bereits kennengelernt – darunter auch die HET GmbH aus Merching. „Einfach, intuitiv, innovativ!“, fasst Geschäftsführer Alexander Huhn seinen ersten Eindruck zusammen. „Besonders schätze ich die übersichtliche Darstellung der Projekte, die transparente und unkomplizierte Art des Datenaustauschs und die einfache Handhabung mit direktem Zugriff auf Artikeldaten. Wir werden den Sonepar-Projektraum auf jeden Fall weiterhin nutzen und auch weitere Funktionen wie die Bestellabwicklung über den Zeitstrahl testen, da die Plattform unsere Abläufe im Projektgeschäft erheblich vereinfacht.“

Mit dem Projektraum will sich Sonepar als ganzheitlicher Lösungsanbieter positionieren: „Unser Ziel war es, ein Werkzeug zu schaffen, das nicht nur Prozesse digitalisiert, sondern echten Mehrwert im Alltag unserer Kunden bietet ...“, so Manuel Haber, Geschäftsführer von Sonepar Deutschland. „Damit optimieren wir den gesamten Prozeß der Projektabwicklung, vom Angebot bis zur Umsetzung.“ <<

*Noch Fragen? [www.sonepar.de](http://www.sonepar.de)*